

Text-Beispiel Kategorie Luxusgüter

Maßnahme: Bewerbung Finanzkauf Mercedes-Benz

Werbemittel: mehrstufiges Mailing

Brief 1

«ANREDE»

«TITEL» «VORNAME» «NAME»

«NAMENSERW»

«STRASSE»

«PLZ» «ORT»

Max Mustermann

Direktor Niederlassung Frankfurt

Autohaus Muster
Autohaus Muster

10. September 2007

Sie hätten gerne mehr Klasse?

Einen schönen guten Tag Herr Müller,

vor zwei Jahren haben Sie sich für einen **wunderschönen** schwarzen S-Klasse-Wagen mit allem erdenklichen **Komfort** entschieden. Ich hoffe sehr, dass Sie viel Freude damit hatten. Wie Sie jetzt **noch mehr S-Klasse** bekommen, verrate ich Ihnen, lieber Herr Müller in diesem Brief.

Stellen Sie sich vor...

schon wenn die Tür hinter Ihnen ins Schloss fällt, werden Sie sich wie zu Hause fühlen. Der Duft von **edlem Leder** liegt in der Luft. **Ausgesuchte Hölzer** flankieren die edle Innenausstattung **Ihres neuen S315**. Und Sie wissen genau: Die neue S-Klasse ist mit allen technischen Raffinessen, die Ihnen das Fahren so angenehm und stilvoll wie möglich machen, ausgestattet...

Lieber Herr Müller, mein Eindruck **ist, dass Sie als Kenner des guten Stils besonderen Wert auf Luxus und außerordentliche Qualität** legen aber dabei keinen Cent zuviel bezahlen möchten.

Ich biete Ihnen deshalb an, für **nur 1,9% effektiven Jahreszins** Ihr aktuelles Fahrzeug gegen den **neuen S315** auszutauschen.

Dieses günstige Angebot kann ich aber **nur bis zum 30. September halten**.

Ich bin gespannt, ob ich richtig liege und Sie, genau wie ich, vom neuen S315 **absolut begeistert** sein werden.

Sie sind herzlich zu einer Probefahrt eingeladen. Lassen Sie mich wissen, wann es Ihnen passt, indem Sie die beigefügte Rückantwortkarte an uns zurücksenden.

Herzliche Grüße
Persönliche Unterschrift

Max Mustermann
Direktor Niederlassung Frankfurt

Nachfassbrief 1

«ANREDE»
«TITEL» «VORNAME» «NAME»
«NAMENSERW»
«STRASSE»
«PLZ» «ORT»

Max Mustermann
Direktor Niederlassung Frankfurt

20. September 2007

Und – liege ich richtig?

Einen schönen guten Tag Herr Müller,

am 10. September habe ich Ihnen, lieber Herr Müller, ein besonderes Angebot gemacht.

Ich bin fest davon ausgegangen, **dass Sie als Kenner des guten Stils besonderen Wert auf Luxus und außerordentliche** Qualität legen und sich deshalb Hals über Kopf in den neuen S315 verlieben.

Sollte ich mich getäuscht haben? Mein sagenhaftes Angebot läuft in sieben Tagen ab!

Für **nur 1,9% effektiven Jahreszins** haben Sie jetzt noch **Gelegenheit**,
Ihr aktuelles Fahrzeug gegen den **neuen S315** auszutauschen.

Dieses günstige Angebot kann ich aber **nur bis zum 30. September 2007 halten**.
Wollen wir darüber sprechen?

Herzliche Grüße
Persönliche Unterschrift

Max Mustermann
Direktor Niederlassung Frankfurt

Nachfassbrief 2

«ANREDE»
«TITEL» «VORNAME» «NAME»
«NAMENSERW»
«STRASSE»
«PLZ» «ORT»

Max Mustermann
Direktor Niederlassung Frankfurt

28 September 2007

Sie bleiben immer noch eisern?

Einen schönen guten Tag Herr Müller,

in zwei Tagen läuft Ihr Angebot ab!

Wollen Sie wirklich weiterhin eisern bleiben und das folgende **Angebot** ausschlagen?

Für **nur 1,9% effektiven Jahreszins** können Sie jetzt **letztmalig** Ihr aktuelles Fahrzeug gegen den **neuen S315** austauschen!

Da ich persönlich zu **100%** hinter diesem traumhaften Wagen und **wirklich gutem Angebot** stehe, setze ich noch eins drauf:

Sie bekommen einen Satz hochwertige Winterreifen auf Alufelge von mir gratis dazu, wenn Sie sich bis zum 30. September 2007 zum Umtausch entscheiden.

Können Sie jetzt noch nein sagen? Dann würde ich den Grund dafür wirklich gerne erfahren. Ich erlaube mir, Sie morgen anzurufen.

Herzliche Grüße
Persönliche Unterschrift

Max Mustermann
Direktor Niederlassung Frankfurt